



KORXONANING IQTISODIY SAMARADORLIGI KO'RSATKICHINI BAHOLASH

PhD **Batirova Nilufar Sherkulovna**
O'zbekiston xalqaro islom akademiyasi

Annotatsiya. Maqolada sanoat korxonalarining innovatsion va investitsiya loyihalari samaradorligini baholashda moliyaviy ko'rsatkichlarning ahamiyati ko'rib chiqiladi. Ta'kidlanishicha, sanoat korxonalarining o'sishi va bozorga qo'shgan hissasi ularning rivojlanishining asosiy ko'rsatkichlari bo'lmasligi kerak. Shuningdek, maqolada AQSh kabi xorijiy mamlakatlar tajribasi asosida, innovatsiyalarning korxonalarining iqtisodiy va texnologik rivojlanishi uchun ahamiyati yoritilgan. Sanoat sektorini innovatsion rivojlantirishda universitetlarning roli, shuningdek, innovatsion mahsulotlarni tijoratlashtirish va ilg'or texnologiyalarni ta'minlashning ahamiyati ta'kidlangan. Zamonaviy ishlab chiqarish fondlarining ahamiyati va korxonalarini rivojlantirish uchun kreditlar ajratish kabi moliyaviy resurslarga bo'lgan ehtiyoj haqida ham ma'lumot berilgan. Yana bir muhim jihat-sanoat korxonalarini ishchilari, mutaxassislari va rahbarlarini tayyorlash, shu jumladan, innovatsion loyihalarni davlat tomonidan moliyalashtirish, soliq imtiyozlari, fan va sanoat hamkorligi masalalariga ham to'xtab o'tilgan. Shuningdek, kichik biznes innovatsiyalarini qo'llab-quvvatlash va innovatsion infratuzilmani yaratish haqida so'z yuritiladi.

Kalit so'zlar: moliyaviy barqarorlik, biznes-inkubator, transfer markazi, innovatsiya, investitsiya, loyiha, samaradorlik, moliyaviy ko'rsatkichlar, kredit, korxonalar.

ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

PhD **Батирова Нилуфар Шеркуловна**
Международной исламской академии Узбекистана

Аннотация. В статье рассматривается значение финансовых показателей при оценке эффективности инновационных и инвестиционных проектов промышленных предприятий. Подчеркивается, что рост и вклад промышленных предприятий в рынок не должны быть главными показателями их развития. В статье также подчеркивается значение инноваций для экономического и технологического развития предприятий, что видно из опыта зарубежных стран, таких как США. Подчеркивается роль университетов в инновационном развитии промышленного сектора, а также важность коммерциализации инновационной продукции и обеспечения передовых технологий. В статье также упоминается важность современных производственных фондов и необходимость финансовых ресурсов, таких как кредиты, для развития предприятий. Еще одним важным аспектом является подготовка рабочих, специалистов и руководителей промышленных предприятий, включающая государственное финансирование инновационных проектов, налоговые льготы, сотрудничество науки и промышленности. Также упомянуты поддержка инноваций в малом бизнесе и создание инновационной инфраструктуры.

Ключевые слова. Финансовая стабильность, бизнес-инкубатор, центр трансферов, инновация, инвестиция, проект, эффективность, финансовые показатели, кредит, предприятие.

ASSESSMENT OF THE ENTERPRISE'S ECONOMIC EFFICIENCY INDICATOR

PhD **Batirova Nilufar Sherkulovna**
International Islamic Academy of Uzbekistan

Annotation. The article examines the importance of financial indicators in assessing the effectiveness of innovation and investment projects of industrial enterprises. It is emphasized that the growth and contribution of industrial enterprises to the market should not be the main indicators of their development. The article also emphasizes the importance of innovation for the economic and technological development of enterprises, as can be seen from the experience of foreign countries such as the United States. The role of universities in the innovative development of the industrial sector is emphasized, as well as the importance of commercializing innovative products and providing advanced technologies. The article also mentions the importance of modern production assets and the need for financial resources such as loans for the development of enterprises. Another important aspect is the training of workers, specialists and managers of industrial enterprises, including government funding of innovative projects, tax incentives, cooperation between science and industry. Support for innovation in small businesses and the creation of innovation infrastructure are also mentioned.

Keywords. Financial stability, business incubator, transfer center, innovation, investment, project, efficiency, financial performance, credit, enterprise.

Введение.

Считается, что уровень роста промышленных предприятий и их вклад в рынок не следует рассматривать в качестве самых основных показателей при оценке их развития. Было отмечено, что эти показатели не являются надежными показателями, четко показывающими вероятные денежные потоки и спрос на финансовые инструменты и что, стратегия конкурентной борьбы занимает особое место в эффективном функционировании промышленных предприятий. Начиная с первой промышленной революции и до наших дней, мировая экономика развивается волнообразно. Это в свою очередь требует инновационного развития для повышения конкурентоспособности промышленных предприятий.

Анализ литературы.

Со времен первой промышленной революции за последние 200 лет, мировая экономика развивалась волнообразно. Согласно теории длинных волн Кондратьева (2022), эволюция промышленных предприятий связана с изменением технологических укладов. По его мнению, технологические цепочки - это взаимосвязанные производственные группы (Batirova, 2019). Эти волны длятся около 40-60 лет и характеризуются фазами экономического роста и спада. Нынешняя шестая волна основана на биотехнологиях, нанотехнологиях и информационных технологиях. Предполагается, что при переходе между волнами повышается вероятность крупных геополитических и социальных сдвигов, в том числе войн и революций. Автор прогнозирует, что нынешняя волна достигнет своего пика в период 2017-2025 годов, что приведет к кризису социальных и политических институтов. Переход между волнами Кондратьева также увеличивает вероятность региональных военных конфликтов. В целом, в статье освещается взаимосвязь между экономическими циклами и технологическими достижениями, а также потенциальные последствия перехода между волнами (Кондратьев, 2022).

В рамках каждого технологического уклада существует замкнутый производственный цикл, который включает в себя все этапы добычи первичных ресурсов и их переработки, а также процесс производства готового продукта. Технологические уклады имеют сложную внутреннюю структуру. Глазьев (2012) считает, что основные технологические единицы формируют ядро технологической структуры. Технологические инновации, задействованные в создании таких ядер, получили название "основной фактор". По этой причине, изобретения являются частью интенсивных факторов повышения конкурентоспособности предприятий. На основе оценки инновационного потенциала оценивается инновационная возможность предприятия. Технологические изменения, связанные с длинными волнами, следуют логистической кривой, состоящей из фаз с разными темпами роста. Эти изменения можно

представить как систему взаимосвязанных технологических парадигм в различных отраслях. Развитие технологического режима нелинейно и может быть представлено двумя логистическими кривыми, одна из которых отражает развитие нового режима в его эмбриональной фазе, а другая — в его зрелой фазе. На формирование нового технологического режима влияет кластеризация инноваций в периоды депрессии и подъема. Фаза спада технологического режима может быть продлена до завершения модернизации его технологического комплекса. Возникновение нового режима на его зачаточной стадии можно воспринимать как новую длинную волну, хотя она оказывает незначительное влияние на экономику. Внедрение технологий нового режима необходимо для преодоления зоны убытков, вызванной резким ростом цен на энергоносители на зрелой фазе доминирующего режима. Эти технологии значительно повышают энергоэффективность по сравнению с традиционными альтернативами (Глазьев, 2012). В работах Романовой (2018), Вазаговой (2015), Зинченко, Преображенского, (Kochetkova 2016), Льюиса, Солоу, Вольтеса, Гунина, Баранчеева, Масленниковой, Мишина (Масленников, 2017), понятие инновационного потенциала рассматривалось с точки зрения системного подхода, а уровень готовности к реализации инновационной программы или проекта стратегических изменений определялся как стабильное промышленное производство и готовность к инновациям.

Материал и метод.

В ходе исследовательской работы использовались такие методы, как наблюдение, сравнение, систематический и сравнительный анализ. В отечественной и зарубежной литературе по нескольким темам были изучены и проанализированы исследования на эту тему. Была оценена сегодняшняя тенденция по этой теме.

Анализ и обсуждение результатов.

На предприятиях предполагается повышение производительности труда с использованием достижений науки и техники. Это свидетельствует о том, что использование инновационных достижений в развитии деятельности предприятий является важным фактором. В этой связи, технологическое развитие наряду с организационными изменениями, проводимыми на предприятиях, является движущей силой экономического роста. Особенности развития инновационно-инвестиционного потенциала предприятий включают в себя комплекс мероприятий, в частности:

1. Предприятия должны быть ориентированы на производство продукции, требующей знаний;
2. Высокий вклад товаров с высокой добавленной стоимостью в производство предприятий;
3. Поддерживать применение новых технологий и спрос на них;
4. Высокая трудоемкость и формирование рабочей группы, заинтересованной в развитии этих отраслей;
5. Отрасли, которые являются основой для модернизации, должны быть ориентированы, прежде всего, на мировой рынок и только затем на внутренний рынок.
6. Создание четко выделенных кластеров в различных сферах: биотехнологии, информационные технологии, химия, а также восстановление источников энергии и ресурсов.
7. Перестройка системы подготовки кадров, пересмотр перечня специалистов в соответствии с приоритетными направлениями развития науки.
8. Учреждение научно-технологических центров с выделением помещений и оборудования для проведения научно-исследовательской работы для студентов высших учебных заведений.

Особое значение инноваций для экономического развития и технологического процветания предприятий также очевидна из опыта зарубежных стран.

Согласно опыту зарубежных стран, инновационное развитие - это трудоемкий процесс, который занимает много времени. В этот период возникает необходимость создания необходимых условий для инновационного развития предприятий. Здесь важным считается импорт технологий. Он основан на принципе, что в процессе происходит не перенос инновационных достижений из других стран, а удешевление использования имеющихся достижений при реализации новых проектов предприятий.

Таблица 1.

Причины развития предприятий на разных уровнях

№	Комплекс причин
1	Дифференциация уровня экономического развития предприятий
2	Разнообразие уровней инновационной активности предприятий
3	Наличие предприятий, на которых отсутствует инновационная база
4	Разнообразие ресурсных возможностей предприятий
5	Кадровая проблема (не позволяет реализовать инновационную стратегию)
6	Низкий стимул к внедрению инновационных разработок на многих предприятиях
7	Отсутствие развития системы финансирования инновационной деятельности коммерческими банками и венчурными структурами

Особое место занимает эффективное развитие производственного процесса предприятий, интеграция с наукой при непрерывном осуществлении их деятельности. Это требует создания инновационных центров, научных, технических парков, бизнес-инкубаторов и кластеров вблизи предприятий. Инновационные центры, с другой стороны, имеют задачу объединять идеи с капиталом и предпринимателями и способствовать привлечению финансовых средств на начальном этапе деятельности инновационных предприятий. Бизнес-инкубаторы также являются важным элементом повышения инновационно-инвестиционной эффективности предприятий. В частности, предоставляет малым инновационным промышленным предприятиям возможность использовать квалифицированными консультациями и иными консалтинговыми услугами, обеспечение производственными мощностями, административными зданиями и оборудованием, возможность использования научно-технической и других видов информации, оказывает услуги по поиску потенциальных инвесторов для предприятий-резидентов. Для того, чтобы услуги могли предоставляться этими центрами, необходимо также оценить возможности инновационного развития предприятий. При этом, особое внимание будет уделяться определенным показателям:

1. Финансовый аспект: Этот аспект охватывает показатели, связанные с финансовым состоянием предприятия, включая наличие денежных средств, возможность погашения кредитов и капитальных вложений, а также стоимость основных и нематериальных активов. Для успешной осуществления инновационной деятельности критически важно оценить наличие финансовых ресурсов. Оптимальной ситуацией является наличие свободных средств, которые можно направить на инновационные разработки. Учитывая сложности с самофинансированием предприятий региона, интеграционная стратегия представляется наиболее оптимальным вариантом инновационного развития.

2. Производственный потенциал: Включает в себя наличие системы управления человеческими ресурсами (HR) и высокую квалификацию трудовых ресурсов. Производственный потенциал, по Анчишкину (Barancheev & other, 2015), представляет собой совокупность ресурсов, которые превращаются в производственные факторы в ходе производства. Г.Б. Шаназаров выделяет производственный потенциал как ключевую составляющую экономического потенциала, охватывающую производственные фонды и различные ресурсы, определяющие его мощность.

3. Кадровый потенциал: Обращает внимание на интеллектуальный потенциал сотрудников, занятых в научно-исследовательских подразделениях, а также наличие высококвалифицированных технологов на предприятиях. Он отражает уровень квалификации работников и их потенциал для трудоустройства.

4. Интеллектуальный потенциал: Включает в себя технологические документы, патенты, лицензии, бизнес-планы в области инноваций и программы по развитию. Интеллектуальный

потенциал описывает совокупность умений и знаний сотрудников, занятых на промышленных предприятиях, и их способность применять и развивать их в новых разработках.

Факторы, влияющие на общие параметры инновационного потенциала, в разных источниках приводятся по-разному, и в совокупности они объединяют систему показателей, приведенную в таблице 2. В структуре показателей считается, что финансовые показатели предприятий обладают особенностью приоритета. Эти показатели играют важную роль при расчете показателей ликвидности, рентабельности, а также анализе состояния основных фондов, обеспечивающих инновационное производство. В частности, значителен высокий показатель процента полезного использования основных фондов, этот показатель характеризует их техническое состояние. Условная норма этого коэффициента рассчитывается выше 0,5. Кроме того, стоимость основных фондов для занятого населения в отрасли также указывает на потенциал промышленного производства. Коэффициент обновления основных фондов в данном случае также значителен, и снижение этого показателя из года в год приводит промышленные предприятия в состояние износа материально-технической базы.

Таблица 2

Показатели инновационного потенциала предприятий (Block, 2015)

№	Показатель инновационного потенциала	Структурные композиции
1	Финансовые показатели	1. Собственные средства 2. Долговые фонды 3. Инвестиционные фонды 4. Бюджетные средства 5. Грантовые средства
2	Производственные показатели	1. Возврат денежных средств 2. Рентабельность производства 3. Уровень обновления основных средств 4. Общий объем вклада основных средств на срок до 10 лет
3	Кадровый потенциал	1. Уровень квалификации работников промышленных предприятий 2. Вклад квалифицированных трудовых ресурсов в возрасте до 30 лет 3. Вклад трудовых ресурсов, привлеченных в инновационные проекты 4. Уровень заработной платы лиц, работающих в научно-технической сфере 5. Показатель эффективного управления производством
4	Интеллектуальный	1. Вклад новых продуктов в структуру валового промышленного продукта 2. Вклад новых технологий 3. Вклад затрат, направленных на НИОКР, по отношению к затратам, направленных на производство 4. Уровень владения интеллектуальной собственностью
5	Рыночный	1. Конкурентоспособность промышленной продукции 2. Рентабельность инновационных продуктов 3. Вклад на рынке

Это показывает, что процесс обновления основных инструментов идет медленно. Увеличение коэффициента обновления основных фондов означает увеличение промышленных предприятий новыми машинами и оборудованием в структуре их основных средств. Это создает условия для увеличения объемов производства новой продукции, повышения ее качества и конкурентоспособности. Чем выше коэффициент обновления, тем выше технический потенциал промышленных предприятий. Еще одним ресурсом промышленных предприятий

является кадровый потенциал. С точки зрения количества и качества структура персонала играет важную роль в развитии отрасли.

Как видно из данных таблицы 2, обеспечение достоверности результатов анализа уровня инновационного развития базируется на показателях финансовой отчетности промышленных предприятий. В данном случае, необходимость анализа и расчета группы показателей инвестиционной привлекательности заключается в том, что инновационные проекты требуют большого объема финансовых вложений. Это требует дополнительных инвестиций для их осуществления.

Поэтому, успешное инновационное развитие промышленных предприятий в любой форме зависит от стабильной политической обстановки и устойчиво функционирующей экономики. Тем не менее, следует уделять внимание инновационной и финансовой инфраструктуре, а также научному потенциалу. В ни одной стране инновационное развитие промышленных предприятий не осуществляется исключительно частным сектором. Здесь важную роль играет государство, способствуя взаимосвязи предприятий, принадлежащих к определенной отрасли промышленности. Это свидетельствует о формировании кластеров вокруг каждой отрасли, включая производственные предприятия, сервисные центры, торговые сети, а также научные и образовательные учреждения. Такой подход подчеркивает необходимость разработки стратегии инновационного развития промышленных предприятий и создания механизмов для её реализации. Примером такого подхода можно привести зарубежные страны. В США были внедрены различные финансовые меры с целью поддержки инновационной деятельности промышленных предприятий:

1. Для крупных предприятий предусмотрены налоговые льготы. Налог на прибыль компании снижается до 20% от увеличенных расходов на научные исследования. Величина увеличения этих расходов определяется путем сравнения среднего уровня за предыдущие три года.

2. Для крупных предприятий предусмотрены налоговые льготы. Налог на прибыль компании снижается до 20% от увеличенных расходов на научные исследования. Величина увеличения этих расходов определяется путем сравнения среднего уровня за предыдущие три года.

3. Программы фундаментальных исследований, реализуемые университетами по контракту с предприятиями, включают 20% скидку на подоходный налог с расходов.

4. Налоговая ставка снижается с прибыли от реализации их акций.

5. Установлена ускоренная амортизация машин и оборудования: срок амортизации составляет 5 лет (3 года для оборудования в области научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ).

В развитии инноваций на промышленных предприятиях широко применяется концепция "трех спиралей" (Triple Helix) - это теория, предложенная американским ученым Генри Ицковицем, профессором Стэнфордского университета. Она уделяет особое внимание взаимодействию между университетами, бизнесом и государством, что является основой инновационной системы. Ицковиц считает, что университеты играют ключевую роль в развитии инноваций в промышленности региона. Модель "Три спирали" включает в себя следующие основные принципы:

1. Усиление взаимодействия университетов с промышленностью и правительством в обществе, основанном на науке.

2. Университет-бизнес-правительство осуществляется по взаимному согласию всех трех институтов, а не по воле государства, стремящегося к сотрудничеству и инновационному развитию.

3. В дополнение к традиционным функциям, каждый из трех институтов также выполняет определенные задачи друг для друга.

Особое место в инновационном развитии промышленных предприятий США занимает значение университетов. На них были возложены следующие обязательства:

1. Предоставлять государству информацию о любых грантах, выделенных на исследования, финансируемые за счет грантов.

2. Предоставление информации об организациях, финансирующих разработки.

3. Проводить активную политику коммерциализации технологий.

4. Не давать право использования изобретений третьим лицам без разрешения государственных организаций.

5. Продажа изобретений в первую очередь промышленности и малому бизнесу.

По словам Генри Ицковица, университет – это не просто учебное заведение, но и учреждение, которое применяет накопленные знания на практике. В 1846 году идея Уильяма Бартона Роджерса Бергана о долгосрочных отношениях “Университет-производство” стала главной темой мероприятия. В результате 150 университетов, занявших высокие позиции в мировых рейтингах, стали основой Национальной инновационной системы США. Среди университетов - Браун, Гарвард, Йель, Колумбия, Пенсильвания, Пристон. Также, крупными научными и образовательными центрами стали университеты Беркли, Стэнфорд, Массачусетский технологический институт, Висконский университет. Важную роль в успешном развитии “трех спиралей” в США сыграло внесение поправок в законодательство о патентах и товарных знаках, известное как акт Бея Доула (Bayh –Dole Act) в 1980 году. Закон предоставил университетам, субъектам малого бизнеса и некоммерческим организациям в рамках региона возможность взять на себя права и обязанности по управлению открытиями, финансируемыми из государственного бюджета. Согласно подсчётам американской ассоциации AUTM (Association of University Technology Managers), стоимость государственного финансирования научно-исследовательских работ в США за период с 1991 по 2009 год составила 588 млрд. долларов. В результате было сделано 249 тысяч открытий, из которых 51 тысяча была запатентована. К 2009 году на практике было использовано 38030 активных лицензий, что привело к созданию 6272 стартапов и 300000 дополнительных рабочих мест. Однако, расходы на исследования, а также основные доходы от коммерциализации результатов исследований приходились лишь на несколько университетов. Таким образом, в качестве важного элемента “тройной спирали” можно выделить активное участие местных (территориальных) органов государственной власти как в развитии деятельности университетов, так и в создании благоприятной среды для инновационных предприятий.

Таблица 3.

Формы поддержки инновации

Формы поддержки инновации	Превосходство	Недостаток
Покупка инноваций	<ol style="list-style-type: none"> 1. Получение экономического эффекта от внедрения 2. Возможность быстро внедрить 3. Повышение квалификации работников предприятия, в большинстве случаев, также обеспечивается повышением квалификации работников предприятия с целью эффективного использования инновации в торговле. 4. Возможность изменения инновации 5. Возможность получения в лизинг 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Старую инновацию можно купить 2. Несоответствие инновации требованиям заказчика 3. Трудности с адаптацией предприятий к инновациям
Покупка лицензии	<ol style="list-style-type: none"> 1. Получение экономического эффекта от внедрения 2. Возможность быстро осуществить 3. Возможность изменения инновации 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Старую инновацию можно купить 2. Несоответствие инновации требованиям заказчика 3. Трудности с адаптацией предприятий к инновациям
Приобретение инновационной организации	<ol style="list-style-type: none"> 1. Возможность освоения новых видов продукции и технологий 2. Укрепление своих позиций на рынке 3. Повышение эффективности 4. Ориентация рынка на новые сегменты 5. Выгодное вложение финансов 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Возможность негативного отношения работников к внесению изменений на предприятии 2. Вероятность потери эффекта развития

Из опыта США видно, что на основе государственной поддержки инновационного развития промышленных предприятий особое внимание уделялось отлаженному механизму коммерциализации инновационной продукции и предоставлению передовых технологий из государственной системы частному сектору для вторичного использования и распространения.

Запуск множества новых возможностей, оснащенных современными технологиями, наличие на предприятии факторов, имеющих отношение ко всему циклу, от подготовки сырья до производства готовой продукции, определяет превосходство этого предприятия. Поддержка инновационной деятельности предприятиями может осуществляться в различных формах.

Формы поддержки инноваций способствуют промышленным предприятиям искать партнеров из других предприятий по технологической кооперации (Kochetkova, 2016). Развитие трансфера технологий на уровне предприятия обеспечивает формирование масштабной базы технологий в торговле, необходимой для трансфера результатов научно-технической деятельности, взаимодействие всех предприятий, вовлеченных в производство, организацию взаимопомощи в рамках соответствующей отрасли. Целью трансфера технологий является продвижение систематически эффективных средств коммерциализации технологий и формирование перехода развития национальной экономики на инновационный путь. Также, создание научно-технологических центров в гармонии с трансферами выполняет научно-технические, маркетинговые, правовые, финансовые, консультативные, образовательные, административные задачи по поддержке промышленных предприятий.

Кроме того, создание центров повысит уровень технических исследований, приведет к интеграции университетов и исследовательских центров в консорциум по интересующему научному образованию. Задачи этих центров должны включать следующие:

- разработка информационно-аналитических данных, обеспечивающих реализацию программ и стратегий развития предприятий;
- реализация проектов развития производственных предприятий.

Таблица 4

Задачи центра трансфера технологий (Kondratiev, 2022)

№	Задачи центра	Работа, выполняемая с точки зрения задачи
1	Научно-технический	Управление инновационными проектами, отбор и экспертиза объектов интеллектуальной собственности
2	Маркетинговый	Анализ рынка, разработка и реализация маркетинговых стратегий
3	Правовой	Решение вопросов, связанных с защитой прав интеллектуальной собственности
4	Финансовый	Разработка бизнес-планов, поиск инвесторов, управление бюджетом
5	Административный	Внедрение процессов патентирования, лицензирования и сертификации
6	Консультативный	Оказание образовательных и консультационных услуг в области научно-технической экспертизы и создание инновационных разработок

Целесообразно выделять субсидии этим типам центров в рамках различных программ. Увеличение числа предприятий, пользующихся услугами центра, приводит к появлению рабочих мест с модернизированным высокопроизводительным производством. Благодаря разработанным инновационным технологиям производства, выпускается инновационная продукция, заменяющая зарубежные аналоги. Это снижает специализацию на сырье. В связи с тем, что внедрение новых технологий является важным фактором развития промышленных предприятий, становится необходимым уделять особое внимание современным производственным фондам, обеспечивающим выпуск продукции на высокотехнологичных стадиях.

Использование устаревших технологий и оборудования во многих случаях негативно сказывается на эффективности производства продукции и производительности труда. В случае нехватки собственных средств для развития предприятий это создает возможность привлечения финансовых ресурсов, то есть кредитов.

Выводы и предложения.

Выдвинутые предложения и разработанные в их рамках меры позволяют повысить эффективность работы промышленных предприятий.

Первым направлением в этой области является активная поддержка инвестиционных проектов со стороны государства. Разумеется, это объясняется снижением налога на прибыль предприятий-инвесторов. Целесообразно обеспечить организационную поддержку в период сложных процессов, возникающих при реализации инвестиционных проектов. В отличие от обычных инвестиционных проектов, инновационные проекты сопряжены с повышенным кредитным риском. Если частный сектор считает этот риск чрезмерным, правительство должно взять его на себя и вложить средства в новые инновационные инициативы.

Финансирование может осуществляться через различные источники, такие как бюджетные средства, внебюджетные фонды, собственные средства предприятий, кредиты, инновационные инвестиции, специальные фонды, зарубежные инновационные кредиты, гранты, страховые фонды (как прямые источники), налоговые льготы и скидки, кредитные льготы, аренда оборудования, таможенные преференции, амортизационные льготы. В настоящее время венчурное финансирование считается одним из наиболее перспективных способов инновационного финансирования. В этой сфере, целесообразно развивать систему венчурного финансирования с привлечением коммерческих банков, страховых предприятий и др.

Второе направление - это процесс подготовки рабочих, специалистов и руководителей для промышленных предприятий. Проникновение потребителей на рынки страны и местные рынки является решающим фактором для развития ряда приоритетных отраслей. Приоритетные меры по усилению инновационных факторов долгосрочного роста должны быть системными и охватывать три основных направления, оказывающие мультипликативное воздействие на всю экономику.

Политические меры, принимаемые в этом направлении, включают государственное финансирование инновационных проектов, налоговые льготы для научно-исследовательских проектов, поддержку инициатив по трансферу технологий в форме сотрудничества в отрасли НИОКР, совместных исследований, сотрудничества между наукой и производством и привлечения исследователей, а также нормативную поддержку, реформу интеллектуальной собственности и установление стандартов.

Необходимо создать инновационную структуру, то есть совокупность научных, производственных, финансовых и других общественных организаций, непосредственно участвующих в процессе создания и успешного внедрения инноваций. В настоящее время, существующие структуры ограничены стандартными рекомендациями по активизации инновационного фактора промышленного развития.

Достижение необходимого качества государственных институтов является важным условием перехода к инновационной модели развития. Кроме того, необходимо уделить внимание опыту поддержки инновационного малого бизнеса, в том числе формированию инновационной инфраструктуры, позволяющей в дальнейшем преодолеть определенные региональные диспропорции, в частности стимулировать ее различными способами.

Литература / Literature:

- Barancheev V. P., Maslennikova, N. P., & Mishin, V. M. (2015). Innovation management. Pp. 124-125.*
- Batirova N. S. (2019). Analysis of the innovative level of industry in the tashkent region. Economics and Finance Vol. 12. Pp. 47-70. doi.org/10.34920/ivm.12.2019.63-70*
- Block, F. (2015). Innovation and the invisible hand of government. In State of innovation. Pp. 9-34.*
- Kochetkova S.V., Kochetkova O.V. (2016). Model of the condition of the innovative potential of industrial enterprises. Innovations, (5 (211)).*

KONDRATIEV WAVES: (2022) Economy and geopolitics of XXI century. Длинные циклы н.д. Кондратьева: Экономика и геополитика XXI века.

Mahmudov M.F. (2019). Features of effective useage of industrial potential in Kashkadarya region. Научные исследования. №2 (28).

Maslennikov M. I. (2017). The technological innovations and their impact on the economy. Economy of Region. Vol. 4. Pp. 1221–1225. doi: 10.17059/2017-4-20.

Romanova O.A. (2018). Priorities of Russian industrial policy in the context of the challenges of the fourth industrial revolution. Part 2. // Economics of the region. V-14, no. 3. - S. 806-819

Vazagova F.V., Kilchukov Z.H. (2015) The role of the branches of the industrial complex in the implementation of a new model of economic development. Fundamental research. Pp. 343-346.

Глазьев С.Ю. (2012). Современная теория длинных волн в развитии экономики.