



РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ НА ПРИМЕРЕ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН

PhD Адашов Гайрат Рустамович

Ташкентский государственный экономический университет

ORCID: 0009-0001-3357-1569

Zeall11@mail.ru

Аннотация. В данной статье представлена информация о понятии свободных экономических зон (СЭЗ), методах их организации и использования, а также информация о том, что свободные экономические зоны являются одной из эффективных форм инвестиционной деятельности стимулирования инвестиционной деятельности. Также проанализирована информация о повышении инвестиционной активности на основе широкого привлечения местных и иностранных инвесторов, способствующих стабильному росту экономики отдельных регионов и страны в целом.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, инвестиционный потенциал региона, инвестиционный риск, иностранный инвестор, валовый региональный продукт, свободная экономическая зона, малая промышленная зона.

ИНВЕСТИЦИЯВИЙ СИЁСАТНИ ЭРКИН ИҚТИСОДИЙ ЗОНАЛАР МИСОЛИДА РИВОЖЛАНТИРИШ

PhD Адашов Гайрат Рустамович

Тошкент давлат иқтисодиёт университети

Аннотация. Мазкур мақолада эркин иқтисодий зоналар (ЭИЗ) тушунчаси, уларни ташкил этиш ва улардан фойдаланиш усуллари, эркин иқтисодий зоналар инвестицион фаоллик ва инвестиция фаолиятини рағбатлантиришинг самарали шаклларида бири эканлиги тўғрисида маълумотлар берилган. Шунингдек, алоҳида ҳудудлар ва умуман мамлакат иқтисодиётининг барқарор ўсишига қўмаклашувчи маҳаллий ва хорижий инвесторларни кенг жалб этиш асосида инвестиция фаоллигини ошириб бориш тўғрисидаги маълумотлар таҳлил қилинган.

Калит сўзлар: хорижий инвестициялар, минтақанинг инвестицион салоҳияти, инвестиция хавфи, хорижий инвестор, ялпи ҳудудий маҳсулот, эркин иқтисодий зона, кичик саноат зонаси.

DEVELOPMENT OF INVESTMENT POLICY BY EXAMPLE FREE ECONOMIC ZONES

PhD Adashov Gayrat Rustamovich

Tashkent State University of Economics

Abstract. This article provides information on the concept of free economic zones (SEZ), methods of their organization and use, and information on the fact that free economic zones are one of the effective forms of investment activity and stimulation of investment activity. Also, information on increasing investment activity based on the wide involvement of local and foreign investors contributing to the stable growth of the economy of individual regions and the country as a whole was analyzed.

Key words: foreign investment, investment potential of the region, investment risk, foreign investor, gross regional product, free economic zone, small industrial zone.

Введение.

Проанализировав мировой опыт, можно прийти к выводам, что сбалансированный рост экономики отдельных регионов, и страны в целом, достижим только при условии повышения инвестиционной активности на базе широкого привлечения отечественных и иностранных инвесторов. Свободные экономические зоны (СЭЗ), их создание и использование является одной из эффективных форм стимулирования инвестиционной активности и инвестиционной деятельности (Штефан, 2007).

Комплекс организационно-правовых, политических, финансовых, социальных, экономических, географических и социокультурных факторов оказывает определяющее влияние на привлечение иностранных инвестиций в СЭЗ, иными словами, на инвестиционный климат конкретного региона. Это понятие отражает благоприятность отрасли и стоит ли инвестировать в ее развитие. При оценке данного параметра учитываются определяющие его факторы и, в первую очередь, риск и потенциал, от которых напрямую зависят иностранные инвестиции:

- разнообразие объектов и областей приложения капитала, их состояние;
- макроэкономические показатели, отражающие насыщенность региона производственными факторами (основными фондами, рабочими и природными ресурсами, инфраструктурными объектами и т.д.);
- объем, динамика спроса со стороны потребителей;
- качество рабочих ресурсов: уровень профессиональной подготовки, образования и др.;
- социально-экономическая, политическая, экологическая ситуация на территории;
- наличие стабильного законодательства и т.д.

Обзор литературы.

Международной конвенцией по упрощению и гармонизации таможенных процедур (Киото, 18 мая 1973 г.) установлено понятие свободной зоны («зоны-фанко»), под которой понимается часть территории страны, на которой товары рассматриваются как объекты, находящиеся за пределами национальной таможенной территории, и поэтому не подвергаются обычному таможенному контролю и налогообложению (Самогородская, 2008). В самой общей форме принято определять СЭЗ как обладающий выгодным экономико-географическим положением регион или часть страны, где устанавливается беспошлинный или льготный экспортно-импортный режим и достигается его некоторая торговая и валютно-финансовая обособленность от остальных регионов страны (Энциклопедия, 2007).

Свободной экономической зоной может быть не только часть страны, но и вся (небольшая) страна в целом. Мировая практика показывает, что наличие СЭЗ увеличивает экспорт товаров и услуг в среднем до 20%. В этой связи происходит рост экспорта в целом в республике, при этом в основном увеличивается экспорт продукции со значительной долей добавленной стоимости.

В мировой практике существуют множество разновидностей СЭЗ, каждая из которых, наряду с общими чертами, имеет свою специфику. Специфика СЭЗ определяется: местоположением, конфигурацией, размером территории, на которой располагается СЭЗ; наличием и качеством производственных ресурсов; особенностями природных, экономических и других условий, в которых эти ресурсы реализуются; задачи, которые государство ставило перед собой и перед СЭЗ при её создании; функции, которые были ему делегированы для решения поставленных задач и достижения намеченных целей; вид хозяйственной деятельности, разрешенный государством в СЭЗ; национальная принадлежность территории и т.д. (Шарп, 2009).

СЭЗ, а именно темпы их экономического роста СЭЗ положительно сказываются на развитии инвестиционной деятельности и предпринимательства. Экспортно-ориентированные СЭЗ способствуют производству конкурентоспособной продукции, которая используется для насыщения потребительского рынка внутри страны и увеличивает ее экспортный потенциал. Немаловажный факт, что иностранные инвесторы и потенциальные внутренние инвесторы, охотно вкладывают средства в материально-производственную сферу. Также, благодаря созданию и функционированию СЭЗ появляются возможности для организации производства, импорта потребительских товаров, происходит увеличение импортозамещения, что положительно сказывается на решении важных, макроэкономических задач страны.

Анализ и результаты.

Многие страны наладили эффективное использование функционирования специальных экономических зон. Например, США обладают богатым опытом по упрощению торговых правил и расширению свободной торговли, разработке и применению высокотехнологических процессов с помощью создания технопарков. В СЭЗ Китая и Южной Кореи, Сингапура и Малайзии формируется немалая часть национального продукта и дохода. Сегодня Китай является одной из стабильно развивающихся стран мира и претендует на место страны с ведущей экономикой в ближайшем будущем,

Роль СЭЗ в развитии инвестиционного потенциала региона очень значима и является важнейшим фактором развития. Так, с целью обеспечения благоприятных условий для привлечения иностранных инвестиций, технологий, управленческого опыта, создания современной и социальной инфраструктуры, решения проблем занятости и формирования новых рабочих мест, а также насыщения внутреннего рынка продукцией и товарами потребительского, производственного назначения и повышения уровня жизни населения, был принят Закон Республики Узбекистан «О специальных экономических зонах» от 17.02.2020 г. № ЗРУ-604 (Закон, 2020), в частности для стимулирования развития Ташкентской области, согласно указу Президента РУз от 03 мая 2017 года №УП-5032 «О создании свободных экономических зон «Нукус-фарм», «Зомин-фарм», «Косонсой-фарм», «Сирдарё-фарм», «Бойсун-фарм», «Бустонлик-фарм» и «Паркент-фарм»» была создана свободная экономическая зона «Паркент-фарм» (Указ, 2017). Срок функционирования последней определен в количестве 30 лет с возможностью его дальнейшего продления.

Всего СЭЗ было выделено 25 гектаров земли, из которых на площади в 17,73 га предполагалось свободно расположить производственные мощности, а еще 7,27 га использовать под создание производственной инфраструктуры. Планировка производства была свободная¹²².

На сегодняшний день в СЭЗ «Паркент Фарм» на разных стадиях реализуется уже 8 проектов на сумму в 30,2 миллиона долларов. Они занимают общую площадь в 14,68 га.

Как только производственные мощности достигнут своего максимума, СЭЗ начнет приносить в год 288 миллиардов сумов (что равно 27,434 миллионам долларов), там будет занято 837 человек (на первом этапе 191). Производимая на экспорт продукция принесет 65,1 миллиарда сумов (=6,2 миллиона долларов).

К настоящему моменту завершено строительство только двух из 8 проектов. Еще 4 пока еще только строятся, а оставшиеся два находятся на стадии документирования.

В СЭЗ имеются свободные от застройки участки, которые планируется передать крупным инвесторам фармацевтического сектора, к примеру, Mr Vaibhav Kumar

¹²² <https://uzpharmagency.uz/index.php?/ru/news/parkent-farm-erkin-itisodij-zonasida-andaj-lojialar-amalga-oshirilmoda>

Ahluwalia, Vivalia Remedies Co.ltd из Индии или Mr Abdulfattah Aziziy, Trajmir Pharmaceuticals Co.ltd из Афганистана.

Для более точного определения сильных и слабых сторон СЭЗ «Паркент Фарм», нами был проведен SWOT-анализ, результаты которого приведены в таблице ниже.

Таблица 1

SWOT-анализ СЭЗ «Паркент Фарм»¹²³

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> - наличие налоговых и таможенных преференций; - благоприятные климатические условия; - дешевая рабочая сила; - наличие потенциала для развития фармацевтической отрасли. 	<ul style="list-style-type: none"> - неразвитость инфраструктуры; - неполнота информации в Интернете о деятельности зоны; - слабая агитация администрации зоны для отечественных и иностранных инвесторов; - отсутствие развитых институтов привлечения инвесторов.
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> - развитие приграничных рынков и торговли; - учреждение отечественных компаний; - создание новых рабочих мест; - большой новый рынок сбыта для производимой в регионе продукции; - снижение уровня безработицы в регионе; - привлечение отечественных и иностранных инвестиций. 	<ul style="list-style-type: none"> - природные стихии, наводнения; - прекращение государственного финансирования в условиях внутреннего бюджетного дефицита; - резкие изменения цен и падение курса узбекского сума по отношению к иностранной валюте.

Кроме гарантий и прав, предоставляемых действующим законодательством Республики Узбекистан, компании, у которых есть иностранные инвестиции, и зарубежные инвесторы, работающие на территории СЭЗ, имеют дополнительные льготы и преференции:

- специальный режим таможни – облегченный порядок пересечения границы, сниженные пошлины на ввоз и вывоз продукции;
- упрощенный порядок регистрации компаний, в которые вложены иностранные инвестиции – фирмы с определенным объемом вложений из-за рубежа регистрируются уполномоченными органами ОЭЗ;
- облегченный или безвизовый порядок въезда и выезда граждан других стран;
- сниженные ставки за пользование природными ресурсами, включая земельные;
- льготный режим по уплате налогов – фирмы, имеющие иностранные инвестиции, и инвесторы из-за рубежа уплачивают налоги по сниженным ставкам (включая налог на прибыль, переводимую за границу).

На территории СЭЗ «Паркент-фарм» действуют особые налоговый, таможенный и валютный режимы.

Участники СЭЗ имеют право использовать удобные для них условия и формы оплаты и проведения расчетов за экспортируемые и импортируемые товары освобождаются от уплаты:

- земельного налога, налога на прибыль, налога на имущество юридических лиц, налога на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры, единого налогового платежа для микрофирм и малых предприятий, а также обязательных отчислений в Республиканский дорожный фонд и внебюджетный Фонд развития

¹²³ Составлено автором.

материально-технической базы образовательных и медицинских учреждений при Министерстве финансов Республики Узбекистан;

- таможенных платежей при ввозе импортного технологического оборудования, материалов и комплектующих, не производимых в Республике Узбекистан.

Плюсы создания СЭЗ можно рассмотреть на примере одного из предприятий, входящего в «Паркент фарм» - «ZUMA PHARMA». Компания «ZUMA PHARMA» входит в группу компаний «UZGERMED PHARM», и является одной из лидирующих компаний на фармацевтическом рынке Республики Узбекистан по выпуску «Инактивированные вакцины и дженериковые лекарственные средства в форме преднаполненных шприцов, инсулиновых ручек, готовых к применению, а также лиофилизированных порошков и инъекционных жидкостей во флаконах»¹²⁴. По состоянию на 2022 год было создано 250 рабочих мест, организовано производство лекарственных средств на 34 млн. Долларов США, налажен экспорт в 11 стран мира. Общая стоимость проекта составила 16 млн., а годовая мощность – 14 млн. Долларов США, сумма импортозамещения превысила 54 млн.

В свою очередь в проекте Стратегии инвестиционной политики Республики Узбекистан до 2025 года для каждой области выделены свои приоритетные направления для привлечения иностранных инвестиций. К примеру, в Ташкентской области к ним планируется отнести: виноделие и винные продукты, плодоовощная, масложировая, пищевкусовая, молочная, готовые полуфабрикаты и прочие отрасли пищевой промышленности, производство оборудования, станки, металлообрабатывающие станки и запчасти и материалы для перерабатывающей промышленности (отрасли), переработка техногенных отходов, производство крупноблочных стеновых и отделочных материалов, черная и цветная металлургия, угольная, текстильная, кожевенно-обувная, электротехническая, химическая и фармацевтическая промышленности, теплоэнергетика, возобновляемая энергетика и создание центров сбора и переработки отходов, расширение производства консервированных продуктов, напитков в экологически чистых контейнерах.

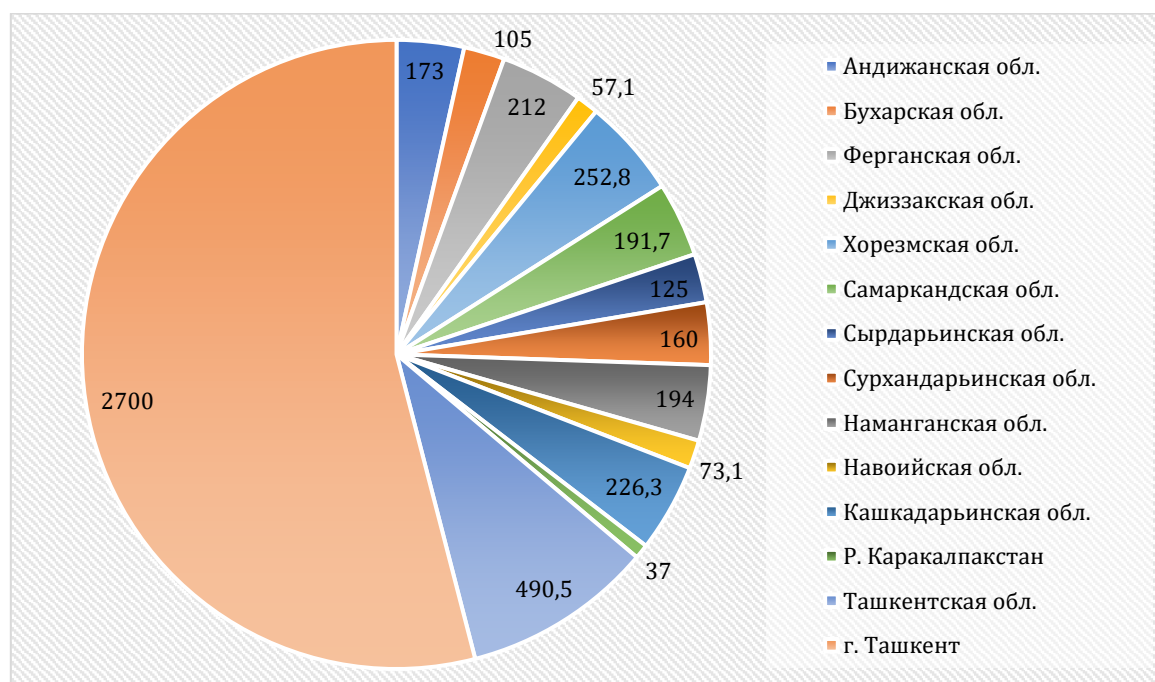


Рисунок 1. Экспортный потенциал регионов в 2023 году (млн. Долл. США)¹²⁵

¹²⁴ <https://zumapharm.uz>

¹²⁵ Составлена автором на основе данных с сайта <https://mfa.uz>

Проанализировав ресурсы каждого из регионов республики, можно сделать вывод, что все из них имеют транспортную инфраструктуру, инженерные коммуникации, обладают благоприятными климатическими условиями. Кроме того, в регионах созданы свободные экономические зоны (СЭЗ), а также функционируют малые промышленные зоны (МПЗ). Предприятиям, расположенным в СЭЗ и МПЗ предоставляются налоговые преференции и льготы. По состоянию на 01 июля 2022 года в 12 регионах республики функционирует 35 СЭЗ, включающая 970 проектов с участием иностранных инвестиций, количество МПЗ равно 17.

Произведя сравнительный анализ экспортного потенциала каждого из регионов в отдельности (рис. 2), можно отметить, что лидирующую позицию занимает г. Ташкент, с экспортом в 3,7 млрд. Долл. США. Экспорт Ташкентского региона более чем в два раза превышает экспорт Кашкадарьинского, Хорезмского и Ферганского региона и равен 690,5 млн. долл. США. Наименьшая сумма экспорта в Республике Каракалпакстан и Джиззакском регионе и составляет 57,0 млн. Долл. США и 77,1 млн. Долл. США соответственно.

Выше было отмечено, что для инвестора при проведении оценки конкретного региона немаловажным является и уровень валового регионального продукта (ВРП). Рассмотрим данный показатель в разрезе регионов республики (рис.3).

Первые позиции занимают г. Ташкент, Ташкентская область, среди оставшихся регионов разрыв не столь заметен, исключение составляют Джиззакская и Хорезмская области, в свою очередь размер ВРП Республики Каракалпакстан и Наманганской области настолько мал, что не достигает и одного триллиона сумов.

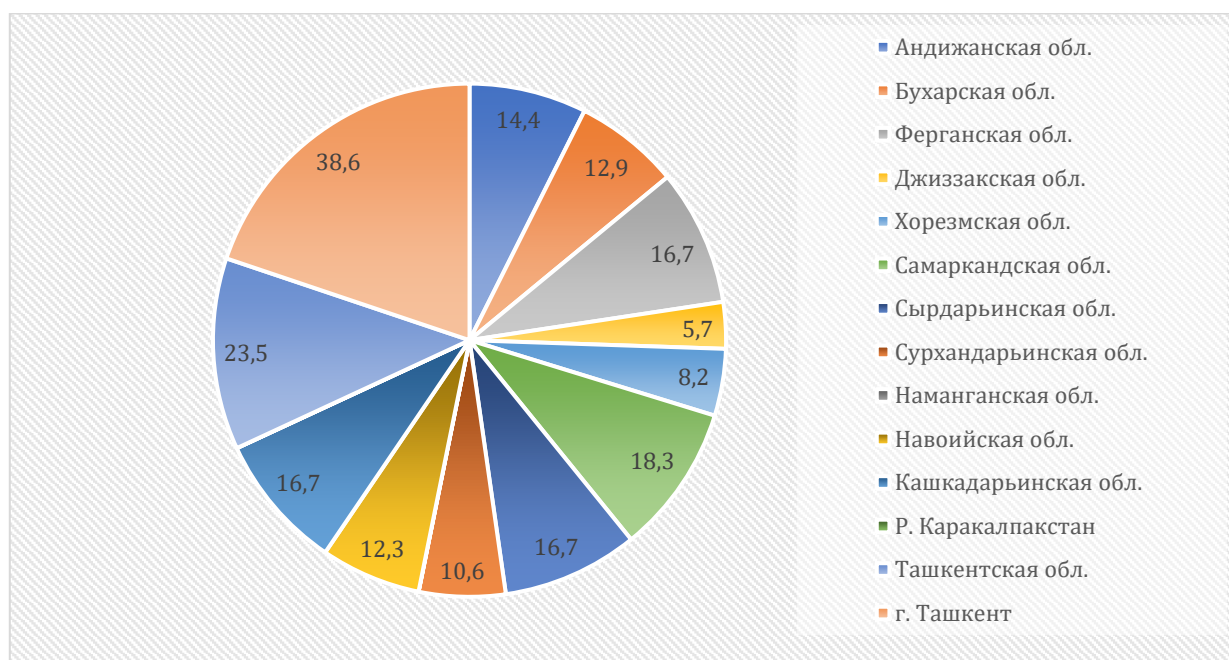


Рисунок 2. ВРП регионов Республики Узбекистан за 2023год (трлн. сум)¹²⁶

По состоянию на 1 января 2024 года количество действующих предприятий с участием иностранного капитала в стране составило 6395 единиц (рис.4).

Основная часть предприятий с участием иностранного капитала приходится на город Ташкент – 4131 ед. (69,7 %), Ташкентскую 290 ед. (4,2 %) и Самаркандскую области 371 ед. (6,0 %).

Наименьшая часть приходится на Хорезмскую - 51 ед. (0,9 %), Кашкадарьинскую – 58 ед. (1,1 %), Сурхандарьинскую - 57 ед. (1,0 %) и Навоийскую области - 60 ед. (1,1 %).

¹²⁶ Составлена автором на основе данных с сайта <https://mfa.uz>

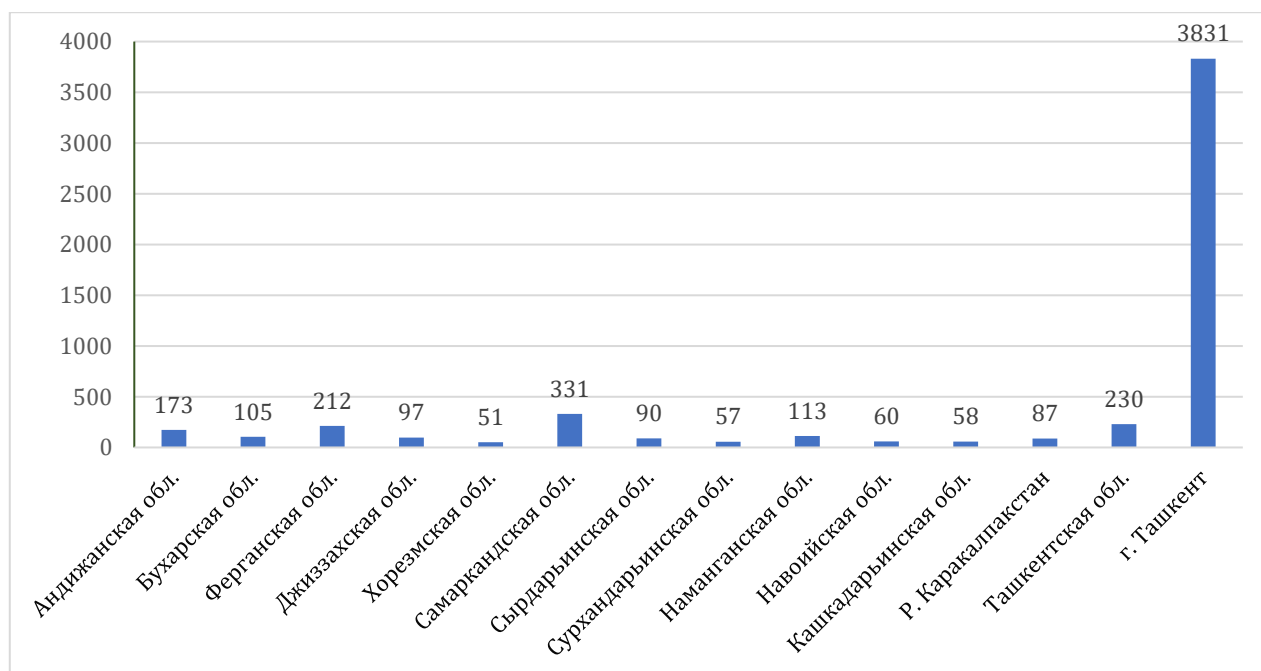


Рисунок 4. Количество предприятий с иностранными инвестициями в 2023 году [9;3].

При этом основная часть предприятий с иностранными инвестициями приходится на промышленный сектор – 44,2 %, затем следует торговый сектор – 19,1%. Доля строительства в общем объеме составляет – 5,3 %, услуги по проживанию и питанию – 4,0 %, сельское, лесное и рыбное хозяйство – 2,9 %, перевозка и хранение – 2,9 %, информация и связь – 2,3%, здравоохранение и предоставление социальных услуг – 1,3 %. Прочие виды составляют 18,0%.

Заклучение.

В заключение можно сделать вывод, что понятия «инвестиционный потенциал региона» и «инвестиционный риск» взаимосвязаны между собой и не существуют по отдельности, так как любое вложение финансовых ресурсов влечёт за собой определённые финансовые риски.

Несмотря на то, что основной задачей потенциального иностранного инвестора является изучение ресурсной базы региона, её имеющихся особенностей и потенциальных возможностей, развитие проектной составляющей региона со стороны государства позволит увеличить шансы конкретного региона по привлечению иностранных инвестиций.

Литература/ Reference:

Закон (2020) Республики Узбекистан «О специальных экономических зонах» от 17.02.2020 г. Сборник Законодательства РУз, 2020 г.

Самогородская, М.И. (2008) Основы инвестиционного менеджмента: учеб. пособие / М. И. Самогородская. Воронеж: ВИЭСУ, - 24 с.

Указ (2017) Указу Президента РУз от 03 мая 2017 года №УП-5032 Сборник Законодательства РУз.

Шарп, У. (2009) Инвестиции: пер с англ. / У. Шарп, Г. Александер, Дж. Бэйли. – М.: ИНФРА-М, - 244 с.

Штефан, В.И. (2007) Развитие инвестиционной деятельности на предприятиях/ В. И. Штефан // Фундаментальные и прикладные исследования. - № 4 (19). – 138 с.

Энциклопедия (2007) Экономическая энциклопедия. Т. 2. - К.: «Академия», - 385 с.